

Maximieren Sie die Produktivität Ihres Vertriebsteams durch effiziente Vertragsprozesse

Auch wenn die Technologie es den Vertriebsteams von heute leichter gemacht hat, mehr potenzielle Kunden zu erreichen, stehen diese noch immer vor zahlreichen Herausforderungen, die die Interaktion mit Kunden und den Abschluss von Geschäften erschweren. Die zentrale Aufgabe des Vertriebsteams ist es, zu verkaufen. Doch oftmals sind den Verkäufern durch ineffiziente Vertragsprozesse und hohen Verwaltungsaufwand die Hände gebunden – was nicht nur ihre Produktivität stark einschränkt, sondern auch Kunden frustriert und sich negativ auf den Gewinn auswirkt.

Vertriebsteams, die ihre Produktivität und Wertschöpfung steigern möchten, verdienen eine Transformation ihres Vertragsprozesses, die unmittelbare Wirkung zeigt. Intelligent Agreement Management (IAM) ist eine neue Kategorie von KI-gestützter Cloud-Software, die dabei hilft, Vertragsprozesse im Rahmen von Markteinführungen zu rationalisieren und zu automatisieren und gleichzeitig das Potenzial wertvoller Daten zu erschließen, die ungenutzt in herkömmlichen Dateien schlummern. **DocuSign IAM für den Vertrieb** modernisiert und vereinfacht die Art und Weise, wie Verträge entworfen, verhandelt und ausgeführt werden. So werden statische Dokumente zu datenreichen Assets, die Vertriebsteams bei Folgendem helfen:

Verbesserte Produktivität und beschleunigte Geschäftsabschlüsse

Erstellen Sie mithilfe von vorab genehmigten Vorlagen und Daten aus Salesforce automatisch signierbereite Verträge und verbessern Sie die Zusammenarbeit, indem Sie Compliance-Probleme und Überprüfungszyklen reduzieren.

Intelligentere Entscheidungen

Nutzen Sie KI und Analysen, um Suchvorgänge zu beschleunigen und verborgene Expansionsmöglichkeiten aufzudecken. Identifizieren und extrahieren Sie automatisch günstige Bedingungen, behalten Sie Verlängerungen im Auge und beschleunigen Sie die rechtliche Überprüfung.

Reduzierte Geschäftsrisiken

Reduzieren Sie Vertrags- und Compliance-Risiken, indem Sie die Sichtbarkeit für alle Mitarbeitenden und Prüfer während des gesamten Prozesses der Vertragserstellung, -verhandlung und -ausführung verbessern.

Wertvollere Geschäftsabschlüsse

Verschaffen Sie sich mit einem zentralen, durchsuchbaren Verzeichnis einzigartige Einblicke in vergangene und aktuelle Verträge. Ermitteln Sie Daten zu Vertragswert, wichtigen Meilensteinen und Verlängerungsbedingungen, um Upselling- und Cross-Selling-Möglichkeiten zu fördern.

Ergebnisse

90 %

schnellere Zustellung per SMS und E-Mail
(**Goosehead Insurance**)

3x

schnellerer Vertragsprozess
(**Springbuk**)

99 %

weniger Vorlagen – von 400 auf 3
(**Checkr**)

„Mit DocuSign Gen für Salesforce konnten wir **400 Vorlagen auf drei** reduzieren. Jetzt lässt sich alles so viel schneller und einfacher verwalten.“

Travis Lee
Head of Revenue Systems
Checkr

DocuSign IAM für den Vertrieb

DocuSign IAM bietet eine Reihe von Funktionen und Diensten, die auf die individuellen Anforderungen von Teams, Unternehmen und ganze Branchen zugeschnitten sind. Unsere vorkonfigurierte IAM-Anwendung für den Vertrieb hilft Ihrem Team, durch Automatisierung des Vertragsprozesses schneller und effektiver Umsatz zu generieren. Nehmen Sie Ihren Verkäufern lästige administrative Aufgaben ab, damit sie besser mit Kunden in Kontakt treten, ihre Account-Strategien optimieren und mehr Umsatzmöglichkeiten erkennen können. IAM für den Vertrieb lässt sich in beliebige CRM- und Produktivitätstools einbinden und unterstützt Verkäufer – ganz egal, wo und wie sie arbeiten. Ermöglichen Sie Ihren Verkäufern, Geschäfte schneller abzuschließen, einen hervorragenden Signiervorgang zu bieten und mit KI-gestützten Analysen ein größeres Umsatzpotenzial aus jedem Vertrag zu erschließen, um Ihrem Unternehmen zu erheblichem Wachstum zu verhelfen. IAM für den Vertrieb umfasst:

Dokumentenerstellung für Salesforce

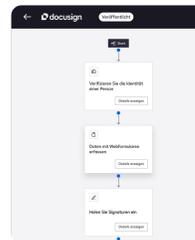
Automatisieren Sie die Erstellung individueller Verträge in Salesforce. Ermöglichen Sie Ihren Mitarbeitenden, ausgefeilte Verträge mühelos mit vorab genehmigten rechtlichen Formulierungen zu erstellen, ohne das ihnen vertraute CRM-System zu verlassen.

DocuSign eSignature

Erreichen Sie Kunden jederzeit, egal wo sie sind – mit einem für mobile Geräte optimierten Multi-Channel-Signaturerlebnis auf praktisch allen Geräten und Kommunikationsplattformen wie WhatsApp und SMS. Passen Sie Verträge an Ihre Marke an, um sowohl Absendern als auch Empfängern ein professionelles Erlebnis zu bieten.

DocuSign Maestro

Mehr Produktivität und Geschwindigkeit dank benutzerdefinierter Workflows ganz ohne zusätzlichen Code, mit denen Sie jeden Vertragsprozess gemäß Ihren Geschäftsanforderungen automatisieren können. Binden Sie Partner-Apps über das [DocuSign App Center](#) ein und tauschen Sie mithilfe von Verknüpfungen nahtlos Daten über Systeme und Workflows hinweg aus.



DocuSign Navigator

Vertragsmanagement und Vertragsanalyse für Ihr gesamtes Unternehmen an zentraler Stelle: Nutzen Sie die KI-gestützte Datenextraktion, um bestimmte Attribute wie Verlängerungsdaten, Vertragswert und Parteienamen zu identifizieren und zu speichern – für standardisierte Vertragsdaten und bessere Berichte.

Integrationen

Betten Sie IAM für den Vertrieb mit mehr als 400 vorgefertigten Integrationen in bestehende Tools ein.

Entdecken Sie [IAM für den Vertrieb](#) und [wenden Sie sich an unser Vertriebsteam](#), um mehr zu erfahren.

Anwendungsbeispiele

Angebote und Verträge

- Kaufverträge
- Arbeitsbeschreibungen
- Dienstleistungsrahmenvertrag
- Angebote
- Rabattlisten
- Verlängerungsverträge
- Allgemeine Geschäftsbedingungen
- Vertriebsvereinbarungen
- Wiederverkäuferverträge
- Lizenzvereinbarungen
- Partnerschaftsverträge

Auftragsverwaltung

- Vertragsänderungen
- Bestellungen
- Änderungsaufträge
- Service-Level-Vereinbarungen

Zahlung

- Finanzierungsverträge
- Rechnungen
- Zahlungsberechtigungen

Sonstige Vereinbarungen

- NDAs
- Arbeitsaufträge
- Dienstleistungsverträge
- Interne Genehmigungen

Informationen zu DocuSign

DocuSign erweckt Verträge zum Leben. Mit mehr als einer Million Kunden und einer Milliarde Transaktionen in 180 Ländern ist die Lösung die weltweite Nummer 1 beim Versenden und Signieren von Dokumenten. Mit Intelligent Agreement Management erfasst DocuSign den vollen Wert geschäftskritischer Daten in Dokumenten, um sie optimal zu nutzen. Bisher waren solche Daten von den geschäftskritischen Systemen abgekoppelt, was Unternehmen Zeit, Geld und Chancen kostete. Mit DocuSign IAM bietet das führende Unternehmen für elektronische Signaturen und Contract Lifecycle Management (CLM) Lösungen, mit denen Unternehmen Verträge erstellen, abschließen und sie verwalten können.

DocuSign Germany GmbH
Design Offices München
Highlight Towers
Mies-van-der-Rohe-Straße 6
80807 München, Deutschland
docusign.de

Weitere Informationen unter
emea@docusign.com
+49 800 724 17 48